

Batiweb Group

## Sur la vague de l'intermédiation numérique

L'entrée d'Omnes dans le capital de Batiweb donne une nouvelle impulsion au numéro 2 de la mise en relation numérique entre particuliers et professionnels de la rénovation de l'habitat.

**Sur un marché en forte croissance et en pleine consolidation, le partenariat s'annonce fructueux.**

*« J'ai eu l'opportunité de rencontrer Nicolas Ricart, Président de Batiweb Group, en amont du processus d'enchères, et nous nous sommes très vite rendu compte que nous partageons la même façon d'envisager le futur de son entreprise »,* explique Frédéric Mimoun, Directeur d'investissements chez Omnes. À partir de là, les choses iront très vite. Les discussions préemptives deviennent exclusives, et Omnes s'entoure de partenaires privilégiés (SWEN Capital, Matmut Innovation et Golda Darty Partners), favorisant des partenariats business en cours de mise en œuvre. Parallèlement à cette opération, l'acquisition de la société Habitat-Trade viendra renforcer le maillage territorial et les compétences de Batiweb Group.

### **Build-up engagé**

Créé en 2005, Batiweb Group est aujourd'hui numéro 2 sur son marché, avec près de 10 millions d'euros de chiffre d'affaires et 94 employés. L'intermédiation numérique y a le vent en poupe, avec un potentiel de pénétration important, puisque

seuls 13% des artisans utilisent ce canal. L'objectif du Groupe à quatre ans est de multiplier son chiffre d'affaires par 2,5 et de quadrupler sa rentabilité. *« En six mois, nous avons démontré notre capacité à accélérer le développement de la société »,* note Frédéric Mimoun. Pour preuve, l'obtention d'une exclusivité sur une opportunité d'acquisition stratégique, dans un contexte de gré à gré, signée en juillet 2017. Sept autres affaires sont à l'étude, et Omnes contribue à élargir le champ des possibles hors de France, notamment en Belgique, aux Pays-Bas, au Royaume-Uni et en Allemagne.

### **Soutien stratégique**

Parallèlement, l'équipe de Nicolas Ricart s'est étoffée. En septembre 2017, l'ex-directeur marketing France de Yahoo a été recruté au poste de directeur du marketing du Groupe. Fin octobre, c'est au tour du nouveau directeur financier, issu de Bpifrance. Le responsable des ressources humaines les rejoindra d'ici début 2018. Après la mise en place d'un comité exécutif, Omnes a également participé à renforcer la gouvernance stratégique de Batiweb en proposant deux experts industriels de grande qualité pour le comité stratégique. *« Notre ambition est de renforcer la position du Groupe sur son marché et de l'aider à devenir l'Airbnb des artisans, avec un ensemble de services allant de la prise de rendez-vous au règlement des transactions,* explique Frédéric Mimoun. *Un soutien stratégique et pragmatique où chacun s'exprime sans fard. Le plus important est de se questionner en permanence, d'ouvrir des portes et d'avancer. »*

### **Repères**

- **2005** : Création de Batiweb.
- **2013-2016** : Batiweb double son chiffre d'affaires et triple sa rentabilité.
- **2017** : Omnes investit 4 M€ dans le capital de Batiweb à l'occasion d'une opération de capital développement. Batiweb acquiert Habitat-Trade, éditeur de easy-devis.fr, et devient Batiweb Group.



### 3 QUESTIONS À...

## NICOLAS RICART,

Président  
de Batiweb Group

« La confiance et la réactivité sont les maîtres-mots de notre collaboration, tant sur le plan humain qu'au niveau opérationnel, et c'est exactement ce dont nous avions besoin à notre stade de développement. »

#### **Pourquoi avez-vous choisi Omnes ?**

Je me suis tout de suite senti sur la même longueur d'onde que Frédéric Mimoun, dont la vision stratégique collait parfaitement avec ce que je voulais faire. Le modèle économique de Batiweb était arrivé à un niveau de maturité qui nous permettait d'enclencher la vitesse supérieure. Et Omnes a rapidement validé les points qui étaient essentiels pour moi : une position majoritaire et la possibilité d'avoir à tout moment le cash nécessaire pour financer croissances organique et externe sans dilution.

#### **En quoi cette collaboration a-t-elle répondu à vos besoins et à vos attentes ?**

La relation est très forte. Nous avons des points réguliers sur les recrutements, les orientations stratégiques et les perspectives de croissance. Après six mois seulement de collaboration, nous avons déjà le feu vert sur une acquisition potentielle, ce qui est assez exceptionnel. Omnes est très présente dans l'accompagnement et le conseil. Ses équipes savent aussi faire preuve d'une grande flexibilité dans leurs montages financiers pour proposer des solutions très entrepreneuriales.

#### **Quelles sont pour vous les prochaines étapes et les perspectives ?**

Nous avons des ambitions très fortes sur les quatre ou cinq ans à venir. Avec une croissance annuelle à périmètre constant de plus de 35 %, nous sommes déjà sur les rails ! Omnes va nous aider à nous développer en Europe, où notre modèle en termes d'offre commerciale et de process est des plus attractifs. Les experts et les entrepreneurs avec qui l'équipe d'Omnes nous met en contact seront également précieux pour affiner notre développement de services auprès de nos clients.

