

Scope

THE OMNES REVIEW / LA REVUE D'OMNES – SPRING / PRINTEMPS 2025

Omnes raises €2.05 billion for renewable energy

Omnes lève 2,05 milliards d'euros en faveur des énergies renouvelables **P.7**

Applicative AI, the driving force behind business transformation

L'IA applicative, moteur de transformation des entreprises **P.18**

Launch of the Omnes Private Equity Accelerator

Lancement de l'Accélérateur Omnes Private Equity **P.33**

The advanced deep learning method of White Lab Genomics predicts whether a protein is located at the cell surface based solely on its amino acid sequence.

/ La méthode avancée d'apprentissage profond de WhiteLab Genomics aide à prédire si une protéine se situe à la surface cellulaire à partir de sa seule séquence d'acides aminés.

6

Appointments
Carnet

7



Discover
News on Omnes' portfolio companies

Découvrir
Les actualités des participations d'Omnes

18



Inspire
Applicative AI, the driving force behind business transformation

S'inspirer
L'IA applicative, moteur de transformation des entreprises

26



Meet
4 questions for David Del Bourgo, CEO and co-founder of WhiteLab Genomics

Rencontrer
Quatre questions à David Del Bourgo, PDG et cofondateur de WhiteLab Genomics



To Commit
Qantev turns to AI and data to transform the health insurance sector

S'engager
Qantev mise sur l'IA et les datas pour transformer le secteur de l'assurance santé

28

32



Open Up
Launch of the Omnes Private Equity Accelerator

S'ouvrir
Lancement de l'Accélérateur Omnes Private Equity

Scope

The Omnes Review/La revue d'Omnes : 37-41, rue du Rocher – 75008 Paris. Managing Director/Directeur de la publication : Serge Savasta. Editor in Chief/Rédactrice en chef : Estelle Eonnet. Photo credits/Crédits photo : WhiteLab Genomics (page 1, 2, 18, 19, 20, 21, 23, 25, 26), Unsplash (p.2, 30) Pierre Morel (p. 6), Olivier Rolfe (p.7), Films du 109 (p.8), TagEnergy (p.9), Eclairion (p.10), Redman (p.11), Planet A (p.12), ARX Robotics (p.13), The Exploration Company (p.13), Quantum Systems (p.14), Sekoia.io (p.13), Clément Secchi (p. 32), Nyck de Vries (p.33), Alexandre Toesca (p. 33), Basket Aux Pieds (p.35) Production/Conception-Direction artistique : N'écoute pas ta mère et DotStudio.



Investing in Applicative AI: a deeptech approach to transformative innovation

/INVESTIR DANS L'IA APPLICATIVE : UNE APPROCHE DEEPTech AU SERVICE DE L'INNOVATION TRANSFORMATRICE



Serge Savasta
CEO, Omnes
PDG d'Omnes

Artificial intelligence is a driving force transforming numerous industries. Its impact is evident through real-world applications that redefine productivity, efficiency, and competitiveness.

At Omnes, we invest in Applicative AI through our deeptech venture capital fund, Omnes Real Tech 2 (ORT2), supporting start-ups that leverage AI to address specific challenges in healthcare, finance, and industry.

Applicative AI stands out for its pragmatic approach: rather than generating content, it optimizes processes, enhances decision-making, and improves operational efficiency. Its potential is immense, particularly when it comes to structuring and processing real-time data, automating complex tasks, and personalizing services. This is demonstrated by our investments in companies such as WhiteLab Genomics, which accelerates the development of gene therapies, and Qantev, which is revolutionizing data management in health insurance.

L'intelligence artificielle (IA) est un moteur de transformation pour de nombreux secteurs. Son impact se matérialise dans des applications concrètes qui redéfinissent les standards de productivité, d'efficacité et de compétitivité.

Chez Omnes, nous investissons dans l'IA applicative au travers de notre fonds de capital risque deeptech, Omnes Real Tech 2 (ORT2), en accompagnant des start-up qui exploitent l'IA pour répondre à des enjeux précis dans la santé, la finance et l'industrie.

L'IA applicative se distingue par son approche pragmatique : plutôt que de générer du contenu, elle optimise les processus, affine la prise de décision et améliore l'efficacité opérationnelle. Son potentiel est immense, notamment pour

Beyond deeptech start-ups, we are also committed to the infrastructure that will enable these technologies to thrive. AI requires significant computing power, which necessitates suitable energy infrastructure. As a major investor in the energy transition, Omnes plays a key role in financing renewable energy and low-carbon data centers that will support the future of AI advancements.

In light of the global rise of artificial intelligence, it is more important than ever to develop a European AI — from hardware components to sovereign LLMs and sector-specific applications. We're clear that AI is more than just a driver of disruption; it is a foundational technology that is fundamentally transforming industries. Through ORT2 and our other investment strategies, we are supporting the players shaping the future.

“Applicative AI optimizes processes, enhances decision-making, and improves operational efficiency. It is fundamentally transforming industries.”

« L'IA applicative optimise les processus, affine la prise de décision et améliore l'efficacité opérationnelle. Elle transforme durablement les industries. »

structurer et exploiter les données en temps réel, automatiser des tâches complexes et personnaliser les services. Nous le constatons au travers de nos investissements dans des entreprises comme WhiteLab Genomics, qui accélère le développement des thérapies géniques, ou comme Qantev, qui révolutionne la gestion des données dans l'assurance santé.

Au-delà des start-up deeptech, nous sommes également engagés dans les infrastructures qui rendront possible l'essor de ces technologies. L'IA nécessite une capacité de calcul considérable, et celle-ci repose sur des infrastructures énergétiques adaptées. En tant qu'investisseur majeur de la transition énergétique, Omnes joue un rôle clé dans le financement des énergies renouvelables et des centres de données à faible empreinte carbone qui soutiendront les avancées futures de l'IA.

Face à l'essor mondial de l'intelligence artificielle, il est plus que jamais nécessaire de construire une IA européenne – de la conception des composants à l'émergence de large language models (LLM)souverains, jusqu'aux applications sectorielles. Notre conviction est claire : l'IA n'est pas seulement un levier de disruption, c'est une technologie fondamentale qui transforme durablement les industries. Au travers d'ORT2 et de nos autres stratégies d'investissement, nous soutenons les acteurs qui façonnent cet avenir.

Appointments

CARNET

Recruitment / Recrutements

Marwan Issac
Analyst
Analyste



Danielle Chucuri
Executive Assistant
to the CEO
and Communications
Coordinator
*Assistante du PDG
et Coordinatrice
Communication*



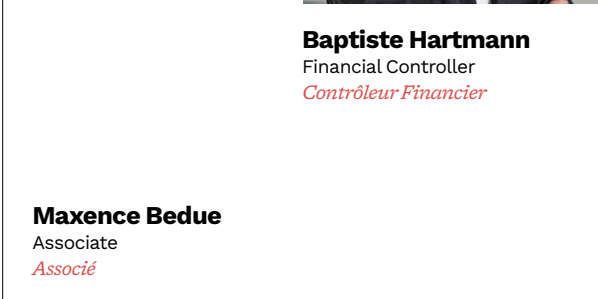
Hassan al Azadi
Associate Portfolio
Manager
*Associé Gestionnaire
de Portefeuille*



Baptiste Hartmann
Financial Controller
Contrôleur Financier



Nour Ben Jeddou
Paralegal In-House
Counsel
Juriste, Conseil Interne



Maxence Bedue
Associate
Associé



**Syed Xeehsan
Rizvi**
Principal
Directeur de participations

We are pleased to announce the following appointments to our team: Maxence Bedue, Associate; Nour Ben Jeddou, Paralegal In-House Counsel; Danielle Chucuri, Executive Assistant to the CEO and Communications Coordinator; Baptiste Hartmann, Financial Controller; Hassan al Azadi, Associate Portfolio Manager; Marwan Issac, Analyst; Syed Xeehsan Rizvi, Principal.

Nous avons le plaisir d'annoncer les nominations suivantes au sein de notre équipe : Maxence Bédue, Associé ; Nour Ben Jeddou, Juriste, Conseil Interne; Danielle Chucuri, Assistante du PDG et Coordinatrice communication ; Baptiste Hartmann, Contrôleur Financier ; Hassan al Azadi, Associé Gestionnaire de Portefeuille ; Marwan Isaac, Analyste ; et Syed Xeehsan Rizvi, Principal.

Renewable Energy

ÉNERGIES RENOUVELABLES

INVESTMENT / INVESTISSEMENT

Omnes raises €2.05 billion for renewable energy

Omnes has successfully closed Capenergie 5, its fifth-generation renewable energy fund, at €2.05 billion, including €250 million in co-investments, marking the largest fundraising in the firm's history. Surpassing its initial €1.35 billion target and €1.65 billion hard cap, the fund reinforces Omnes' leadership in financing the energy transition. Since its launch in December 2022, Capenergie 5 has already backed seven top-tier European renewable energy developers, with a portfolio of 572 projects with a potential capacity of 22.4 GW across 13 countries, including Germany, Italy, Greece, Sweden, and Australia.

Omnes a levé 2,05 milliards d'euros pour les énergies renouvelables

Omnes a clôturé avec succès Capenergie 5, son fonds de cinquième génération dédié aux énergies renouvelables, pour un montant de 2,05 milliards d'euros, dont 250 millions d'euros de co-investissement. C'est la plus importante levée de fonds de l'histoire de l'entreprise. Dépassant son objectif initial de 1,35 milliard d'euros, ainsi que son plafond de 1,65 milliard d'euros, le fonds renforce le leadership d'Omnes dans le financement de la transition énergétique. Depuis son lancement en décembre 2022, Capenergie 5 a soutenu sept développeurs européens d'énergies renouvelables de premier plan. Ils détiennent un portefeuille de 572 projets d'une capacité potentielle de 22,4 GW dans 13 pays, dont l'Allemagne, l'Italie, la Grèce, la Suède et l'Australie.

Omnes CEO Serge Savasta, and Managing Partners of the Renewable Energy strategy, Marc-Philippe Botte and Michael Pollan / *Serge Savasta, PDG d'Omnes, et Marc-Philippe Botte et Michael Pollan, Associés Gérants de la stratégie Énergies renouvelables*

"We are proud to have surpassed our fundraising target and we are grateful for the continued confidence shown by our investors and partners. Capenergie 5 further reinforces Omnes' leadership in renewable energy investing."

« Nous sommes fiers d'avoir dépassé notre objectif de levée de fonds et nous tenons à remercier nos investisseurs et nos partenaires pour leur confiance. Capenergie 5 renforce encore le leadership d'Omnes en matière d'investissement dans les énergies renouvelables. »

Marc-Philippe Botte
Managing Partner, Omnes / *Associé gérant, Omnes*

"Our strategy focuses on partnering with best-in-class renewable energy developers that are driving the energy transition. By supporting our entrepreneurs in their journey to becoming IPPs, we contribute to the creation of a sustainable future in which economic success and environmental responsibility go hand in hand."

« Notre stratégie consiste à collaborer avec les meilleurs développeurs d'énergies renouvelables, véritables moteurs de la transition énergétique. En accompagnant nos entrepreneurs dans leur évolution vers le statut de producteur d'électricité indépendant (IPP), nous contribuons à bâtir un avenir durable où performance économique et responsabilité environnementale se renforcent mutuellement. »

Michael Pollan
Managing Partner, Omnes / *Associé gérant, Omnes*



DEVELOPMENT / DÉVELOPPEMENT

Power Capital

In January 2025, Capenergie 4's portfolio company Power Capital achieved a key milestone with the launch of the construction of a 300 MW portfolio of solar photovoltaic projects, supported by an international pool of lenders. This will bring Power Capital's total capacity in operation to more than 500 MW, consolidating the company's position as the leading IPP on the Irish market.

En janvier 2025, Power Capital, une entreprise du portefeuille de Capenergie 4, a franchi une étape clé avec le lancement de la construction d'un portefeuille de 300 MW de projets solaires photovoltaïques soutenu par un consortium international de prêteurs. Cela portera la capacité totale en exploitation de Power Capital à plus de 500 MW et consolidera sa position de leader IPP du marché irlandais.

DEVELOPMENT / DÉVELOPPEMENT

A joint venture between Enova and Omnes

Capenergie 5's repowering joint venture with the German onshore wind developer Enova acquires older wind assets and replaces them with new turbines. Since it was founded in early 2023, the JV has acquired more than 300 MW of older operating assets, with the potential to double or triple capacity.

Joint-venture entre Enova et Omnes

La joint-venture (JV) de Capenergie 5 avec le développeur allemand d'éoliennes terrestres Enova se concentre sur des opérations de renouvellement consistant en l'acquisition d'actifs éoliens plus anciens et leur remplacement par de nouvelles turbines. Depuis sa création début 2023, la JV a acquis plus de 300 MW d'anciens actifs en exploitation, avec la possibilité de doubler ou tripler la capacité.



DEVELOPMENT / DÉVELOPPEMENT

Faria

Since Capenergie 5's initial investment in April 2023, Faria has become a recognizable brand and reputable Independent Power Producer (IPP) in Greece, with the electrification of its first 21 MW PV project in November 2024 and its successful participation in the latest BESS⁽¹⁾ auctions. Based on its dual strategy of M&A and organic growth, Faria's portfolio has reached 3.7 GW, with 21 MW in operation, 70 MW under construction (of which 20 MW of PV and 50 MW of BESS), and 100 MW of ready-to-build (RTB) PV. Faria has a strong pipeline of PV, BESS, and onshore wind projects.

Depuis l'investissement initial de Capenergie 5 en avril 2023, Faria est devenue une marque reconnue et un producteur d'électricité indépendant (IPP) réputé en Grèce, notamment grâce à l'électrification de son premier projet photovoltaïque (PV) opérationnel de 21 MW en novembre 2024 et à son succès lors des dernières enchères BESS⁽¹⁾. Grâce à sa double stratégie de fusion-acquisition et de croissance organique, le portefeuille de Faria a atteint 3,7 GW, avec 21 MW en exploitation, 70 MW en construction (dont 20 MW de PV et 50 MW de BESS) et 100 MW de PV prêts à construire. Faria dispose également d'un solide portefeuille de PV, de BESS et d'éoliennes terrestres.

(1) Battery energy storage systems
/Systèmes de stockage d'énergie par batterie.

DEVELOPMENT / DÉVELOPPEMENT

TagEnergy

TagEnergy, a global leader in low-carbon energy solutions, has launched the construction of France's largest battery energy storage platform in Cernay-les-Reims (Marne, France). Developed and managed by TagEnergy, this 240 MW/480 MWh landmark project will have the capacity to store approximately 20% of the residential electricity needs of the Marne department, which is home to over half a million people. The project is part of TagEnergy's ambitious European expansion plan, following the successful connection of the Golden Plains 1 project, the Southern Hemisphere's largest wind farm in Australia.

TagEnergy, leader mondial des solutions énergétiques à faible émission de carbone, a lancé la construction de la plus grande plateforme française de stockage d'énergie par batterie à Cernay-les-Reims (France, Marne). Entièrement développé et géré par TagEnergy, ce projet emblématique de 240 MW/480 MWh aura la capacité de stocker environ 20 % des besoins en électricité résidentielle du département de la Marne, qui compte plus d'un demi-million d'habitants. Ce projet s'inscrit dans le cadre d'un plan ambitieux d'expansion de TagEnergy en Europe, après le raccordement réussi du projet Golden Plains 1, le plus grand parc éolien de l'hémisphère sud, en Australie.

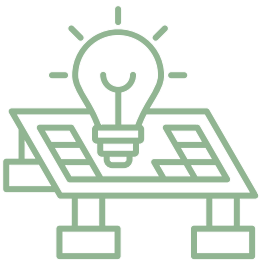


CESSION / CESSION

Prosomnes

Prosolia Energy has acquired Capenergie 4's minority stake in Prosomnes, their joint venture to develop, build, and operate large-scale PV projects across Iberia and France. Since 2020, through its Capenergie 4 fund, Omnes has played a key role in supporting Prosolia's transition from a developer to a leading IPP in these markets. This acquisition follows Prosolia's new strategic partnership with InfraVia, which will provide additional capital to accelerate its international expansion. Capenergie 4's successful exit from Prosomnes reflects its strategy of backing best-in-class European renewable energy developers and supporting their transition to full-scale IPPs.

Prosolia Energy a acquis la participation minoritaire de Capenergie 4 dans Prosomnes, leur JV dédiée au développement, à la construction et à l'exploitation de PV à grande échelle dans la péninsule ibérique et en France. Depuis 2020, Omnes, au travers de son fonds Capenergie 4, joue un rôle clé dans l'évolution de Prosolia, de développeur à IPP de premier plan sur ces marchés. Cette acquisition fait suite au nouveau partenariat stratégique de Prosolia avec Infravia, qui fournira des capitaux supplémentaires pour accélérer son expansion internationale. La sortie réussie de Capenergie 4 de Prosomnes reflète la stratégie d'Omnes de soutenir les développeurs européens d'énergies renouvelables les plus performants et d'accompagner leur transition vers des IPP à part entière.



Sustainable Cities

VILLE DURABLE

DEVELOPMENT / DÉVELOPPEMENT

Eclairion partners with Mistral AI and Fluidstack

Eclairion, the first French colocation data center for high-density modular computing, is hosting Mistral AI's first large-scale cluster, in partnership with GPU cloud provider Fluidstack. This major milestone was made possible by Eclairion's pioneering infrastructure, designed specifically for AI and high-performance computing, and its strong commitment to innovation and energy efficiency. Eclairion is shaping the future of digital infrastructure in Europe, laying the foundation for large-scale AI adoption, and strengthening Europe's digital sovereignty. The project is supported by Omnes, which has been a partner of Eclairion from inception.



/Eclairion s'associe à Mistral AI et à Fluidstack

Eclairion, premier datacenter français de données modulaires haute densité en colocation, héberge le premier cluster à grande échelle de Mistral AI, en partenariat avec le fournisseur de cloud GPU Fluidstack. Cette étape majeure a vu le jour grâce à l'infrastructure pionnière d'Eclairion, conçue spécifiquement pour l'intelligence artificielle (IA) et le calcul haute performance, avec un fort engagement en faveur de l'innovation et de l'efficacité énergétique. En posant les bases de l'adoption de l'IA à grande échelle et en renforçant la souveraineté numérique, Eclairion façonne l'avenir de l'infrastructure numérique en Europe. Le projet est soutenu par Omnes Capital, qui accompagne le développement d'Eclairion depuis ses débuts.



DEVELOPMENT / DÉVELOPPEMENT

Mégali the acquires a 7th projet

Mégali the, the joint venture between Omnes' Sustainable Cities funds and Stonehedge, has secured a 7th project, in addition to the six projects already acquired in April 2024. This new project is in an established logistics area in Hauts-de-France, close to Charles de Gaulle Airport and major roads. With this new acquisition, Mégali the's portfolio now totals 325 km² of low-carbon logistic assets at various stages of development, including 3 ready-to-build (RTB) projects.

/Mégali the acquiert un 7^e projet

Mégali the, la JV entre les fonds Villes Durables d'Omnes et Stonehedge, a sécurisé un 7^e projet, en plus des six déjà acquis en avril 2024. Ce nouveau projet est situé dans une zone logistique dans les Hauts-de-France, à proximité de l'aéroport Charles de Gaulle et des principaux axes routiers. Avec cette nouvelle acquisition, le portefeuille de Mégali the totalise désormais 325 km² d'actifs logistiques bas carbone à différents stades de développement, dont trois projets prêts à construire.

DEVELOPMENT / DÉVELOPPEMENT

A joint venture between Redman and Omnes

Redman and Omnes have launched an urban regeneration joint venture. The JV focuses on rehabilitating assets in urban areas, reducing their carbon footprint, and accelerating the energy transition. As a Redman shareholder since late 2022, Omnes has supported the initiative with additional equity financing at JV level. This partnership reinforces the shared strategy of transforming existing real estate into sustainable, high-performance buildings that are aligned with the objectives of the Paris Agreement. Within the JV, Redman has made five acquisitions to date, including its latest purchase of a site on Rue de Meaux (Paris 19th). This follows the acquisition of four residential buildings in Paris from Swedish real estate company Akelius in December 2024.

/Joint-venture entre Redman et Omnes

Redman et Omnes ont lancé une joint-venture (JV) dédiée à la régénération urbaine. La JV se concentre sur la réhabilitation des actifs dans les zones urbaines, la réduction de leur empreinte carbone et l'accélération de la transition énergétique. Omnes, actionnaire de Redman depuis fin 2022, a soutenu l'initiative en apportant des fonds propres supplémentaires au profit de la JV. Ce partenariat renforce la stratégie commune de transformation de l'immobilier existant en bâtiments durables et performants, alignés sur les objectifs de l'Accord de Paris. Au sein de la JV, Redman a déjà réalisé cinq acquisitions, dont dernièrement un site situé rue de Meaux (Paris 19^e). Cette acquisition fait suite à celle de quatre immeubles auprès de la société immobilière suédoise Akelius, en décembre 2024.



Deeptech

DEEPTech

REFINANCING / REFINANCEMENT

Planet A Foods – Series B



Planet A Foods has secured a \$30 million Series B funding round to accelerate the industrial-scale production of its cocoa-free chocolate alternative, ChoViva, and expand its international footprint. The round was co-led by Burda Principal Investments and Zintinus, with participation from key investors including Omnes. As a pioneer in sustainable food innovation, Planet A Foods is scaling production from 2,000 to over 15,000 tons annually, while expanding into new markets, including the UK and France in early 2025. With its proprietary fermentation technology using sunflower seeds, ChoViva reduces carbon emissions by approximately 80% compared to conventional chocolate, addressing both climate and supply chain challenges. Omnes' participation in this funding round reinforces its commitment to supporting transformative solutions in sustainable industries, working with Planet A Foods as it reshapes chocolate's global future.

Planet A Foods a réalisé une levée de fonds de série B de 30 millions de dollars pour étendre sa présence internationale et accélérer la production à l'échelle industrielle de son alternative au chocolat sans cacao, ChoViva. Ce tour de table a été mené conjointement par Burda Principal Investments et Zintinus, avec la participation d'investisseurs clés, dont Omnes Capital. Pionnier de l'innovation alimentaire durable, Planet A Foods va passer d'une production annuelle de 2 000 à plus de 15 000 t., tout en s'implantant sur de nouveaux marchés, dont le Royaume-Uni et la France début 2025. Grâce à sa technologie de fermentation exclusive utilisant des graines de tournesol, ChoViva réduit les émissions de carbone d'environ 80 % par rapport au chocolat conventionnel, répondant ainsi aux défis climatiques et aux enjeux de la chaîne d'approvisionnement. La participation d'Omnes Capital à cette levée de fonds, accompagnant Planet A Foods dans sa démarche de redéfinition de l'avenir du chocolat à l'échelle mondiale, renforce son engagement à soutenir des solutions transformatrices dans les industries durables.

\$30M

A \$30 million Series B funding round secured by Planet A Foods

30 millions de dollars de levée de fonds de série B réalisée par Planet A Foods



INVESTMENT / INVESTISSEMENT

ARX Robotics – Series A

Omnes has participated in the €30 million Series A funding round of ARX Robotics, a Munich-based developer of a highly cost-effective, modular, and autonomous robotic platform. The company's unmanned ground vehicles (UGVs) enhance safety, efficiency, and productivity by performing tasks in hazardous, challenging, or labor-intensive environments where human presence is limited or impractical. The round was led by HV Capital with participation from existing investors including Project A and Nato Innovation Fund (NIF). It will enable ARX to move towards mass production of its robotic platform.

Omnes Capital a participé à la série A de 30 millions d'euros d'ARX Robotics, une entreprise munichoise qui développe une plateforme robotique modulaire et autonome ultra-performante. Les véhicules terrestres sans pilote (UGV) d'ARX Robotics améliorent la sécurité, l'efficacité et la productivité en exécutant des tâches dans des environnements dangereux, difficiles ou nécessitant une main-d'œuvre importante, où la présence humaine est limitée ou peu pratique. Ce tour de financement a été mené par HV Capital, avec la participation des investisseurs existants, dont Project A et le Fonds d'Innovation de l'OTAN (NIF). Avec ces fonds, ARX Robotics évoluera vers une production à grande échelle de sa plateforme robotique.

REFINANCING / REFINANCEMENT

The Exploration Company – Series B

The Exploration Company (TEC) has secured a landmark \$160 million Series B funding round to accelerate the development of Nyx, Europe's first reusable and refillable space capsule. The round, co-led by Balderton Capital and Plural, reinforces Omnes' commitment to support pioneering deeptech ventures. TEC is spearheading European space sovereignty with a modular spacecraft designed for cost-effective cargo transportation to space stations and beyond. With this new funding, TEC will scale its operations, expand its 200-strong team, and prepare for the maiden flight of Nyx Earth in 2028. As a long-term investor in transformative technologies, Omnes' participation underscores its support for European innovation in space exploration, ensuring Europe remains competitive in the rapidly evolving space economy.

TEC pourra développer ses activités, élargir son équipe de 200 personnes et préparer le premier vol de Nyx Earth pour 2028. Investisseur de long terme dans les technologies transformatrices, Omnes Capital démontre, par cet investissement, son soutien à l'innovation européenne dans l'exploration spatiale. Cet appui vise à renforcer la compétitivité de l'Europe dans une économie spatiale en pleine expansion.

The Exploration Company (TEC) a levé 160 millions de dollars en série B pour accélérer le développement de Nyx, la première capsule spatiale réutilisable et rechargeable d'Europe. Ce tour de table, mené par Balderton Capital avec Plural, renforce l'engagement d'Omnes Capital en faveur d'entreprises pionnières dans les deeptech. TEC est à l'avant-garde de la souveraineté spatiale européenne avec un vaisseau spatial modulaire conçu pour le transport rentable de fret vers les stations spatiales et au-delà. Fort de ce nouveau financement,



REFINANCING / REFINANCEMENT

Quantum Systems - Series B extension

Quantum Systems has successfully raised a €160M Series C financing round, thus becoming Europe's first dual-use unicorn. The round was led by Balderton Capital with participation from Bullhound Capital and existing investors. Quantum Systems' unique advantage lies in its state-of-the-art drones, which are equipped with artificial intelligence (AI) capabilities. Combining hardware, software, and AI, Quantum Systems transforms business operations, enhancing efficiency across a diverse spectrum of verticals including mining, construction, agriculture, utilities, public safety, and defense. In these sectors, the capture, analysis, and further processing of aerial sensor data offer a significant advantage. Omnes is proud to continue supporting Quantum Systems as the company consistently scales its product portfolio and production capabilities.

Quantum Systems a bouclé avec succès un tour de financement de série C de 160 millions d'euros, devenant ainsi la première licorne à double usage en Europe. Le tour de table a été mené par Balderton Capital, avec la participation de Bullhound Capital et d'investisseurs existants. L'avantage compétitif de

Quantum Systems repose sur ses drones de pointe dotés de capacités d'intelligence artificielle (IA) avancées. Grâce à la combinaison de hardware, de logiciels et d'IA, Quantum Systems améliore l'efficacité des opérations commerciales dans un large éventail de secteurs verticaux tels que l'exploitation minière, la construction, l'agriculture, les services publics, la sécurité publique et la défense. Des secteurs dans lesquels la capture, l'analyse et le traitement des données des capteurs offrent un avantage significatif. Omnes Capital est fière de continuer à soutenir Quantum Systems, qui ne cesse de développer son portefeuille de produits et ses capacités de production.



REFINANCING / REFINANCEMENT

Sekoia.io - Pre-Series B

Sekoia.io, a pioneering cybersecurity platform specializing in threat detection and response, has successfully secured €26 million in a pre-Series B funding round led by Revaia, with participation from existing investors including Omnes. Sekoia.io is working to accelerate product development, enhance its threat intelligence capabilities, and expand its market reach in Europe and internationally. Sekoia.io has already established itself as a trusted partner for numerous organizations, providing cutting-edge solutions that significantly improve their cybersecurity approaches. The new funding will enable Sekoia.io to recruit top talent in cybersecurity and engineering, further innovate its platform, and scale its operations to meet the growing demand for advanced threat detection and response services.

Sekoia.io, plateforme pionnière de cybersécurité spécialisée dans la détection et la réponse aux menaces, vient de lever 26 millions d'euros dans le cadre d'un tour de table de présérie B mené par Revaia, avec la participation d'investisseurs historiques, dont Omnes Capital. Avec ce financement significatif, Sekoia.io accélérera le développement de ses produits, renforcera ses capacités de renseignement sur les menaces et étendra son empreinte géographique en Europe et à l'international. En fournissant des solutions de pointe qui améliorent considérablement les postures de cybersécurité, Sekoia.io s'est déjà imposée comme une partenaire de confiance de nombreuses organisations. Avec ce nouveau financement, Sekoia.io entend recruter les meilleurs talents en cybersécurité et en ingénierie, poursuivre l'innovation de sa plateforme et développer ses opérations pour satisfaire la demande croissante de services avancés de détection et de réponse aux menaces.



REFINANCING / REFINANCEMENT

Qantev - Series A extension

Qantev, a leading AI-powered platform which is revolutionizing health and life insurance claims management, has successfully raised €30 million in a funding round led by Blossom Capital, with continued support from existing investors including Omnes. This investment will enable Qantev to enhance its platform by accelerating R&D efforts, adding advanced AI modules that further optimize claims processing and decision-making, recruiting global top-tier AI and engineering talent, and expanding into key international markets, particularly in North America and Asia. Founded in 2019 by CEO Tarik Dadi, Qantev's solutions have already transformed claims management for insurers including AXA, Generali, and FWD, reducing processing times from days to minutes and cutting operational costs by up to €8 million annually. Omnes is proud to support Qantev's mission to introduce automation and improve efficiency within the insurance industry, addressing challenges such as rising costs, chronic illnesses, and aging populations.

Qantev, une plateforme d'IA de référence qui révolutionne la gestion des réclamations d'assurance santé et vie, a levé 30 millions d'euros lors d'un tour de financement mené par Blossom Capital, avec le soutien renouvelé des investisseurs historiques, dont Omnes Capital. Avec ces fonds, Qantev pourra optimiser sa plateforme en actionnant plusieurs leviers : accélération des efforts de R&D ; ajout de modules avancés d'IA pour optimiser davantage le traitement des réclamations et la prise de décision ; recrutement de talents de premier plan en IA et en ingénierie à l'échelle mondiale ; et déploiement sur les principaux marchés internationaux, en particulier en Amérique du Nord et en Asie. Les solutions de Qantev, fondée en 2019 par Tarik Dadi, son PDG, ont déjà transformé les processus de gestion des sinistres d'assureurs comme AXA, Generali et FWD, en réduisant les délais de traitement de plusieurs jours à quelques minutes et en diminuant les coûts opérationnels jusqu'à 8 millions d'euros par an. Omnes Capital est fière de soutenir Qantev dans sa mission d'automatisation et de renforcement de l'efficacité du secteur de l'assurance, face à des défis tels que l'augmentation des coûts, les maladies chroniques et le vieillissement des populations.



Since this funding round, Opensee has become a fully structured software company, capitalizing on a highly attractive market for investors.

REFINANCING / REFINANCEMENT

Opensee - Series A extension

Opensee develops next-generation analytics solutions for financial institutions. In June 2024, the company raised €3 million with ISAI (Cap Gemini fund) joining its capital. Initially serving major international banks including Société Générale, HSBC, and Crédit Agricole, Opensee has expanded to regional banks, hedge funds, and pension funds. The company now plans to develop in North America. Its technology addresses the inefficiencies of traditional solutions that struggle to handle large data volumes. Regulatory changes including the Fundamental Review of the Trading Book (FRTB), capital optimization, and demand for self-service analytics present growth opportunities.

Opensee développe des solutions analytiques de nouvelle génération pour les institutions financières. En juin 2024, l'entreprise a levé 3 millions d'euros avec l'entrée dans son capital d'ISAI (fonds Capgemini). Initialement au service de grandes banques internationales telles que Société Générale, HSBC et Crédit Agricole, Opensee touche désormais les banques régionales, les hedge funds et les fonds de pension. L'entreprise souhaite se développer en Amérique du Nord. Sa technologie remédie aux inefficacités des solutions traditionnelles, qui peinent à gérer de vastes volumes de données. Opensee bénéficie d'opportunités de croissance importantes, sous l'impulsion des changements réglementaires (FRTB), de l'optimisation du capital et de la demande d'analyses en libre-service. Depuis cette levée de fonds, Opensee est devenue une société de logiciels parfaitement structurée, positionnée stratégiquement sur un marché hautement attractif pour les investisseurs.

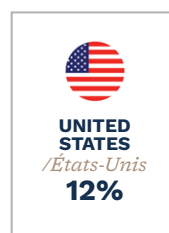


Co-Investment

CO-INVESTISSEMENT

Omnes' OCF7 fund co-invests in mid to large cap-LBO alongside multiple GPs

/Le fonds OCF7 d'Omnes co-investit en LBO mid et large cap aux côtés de plusieurs GPs

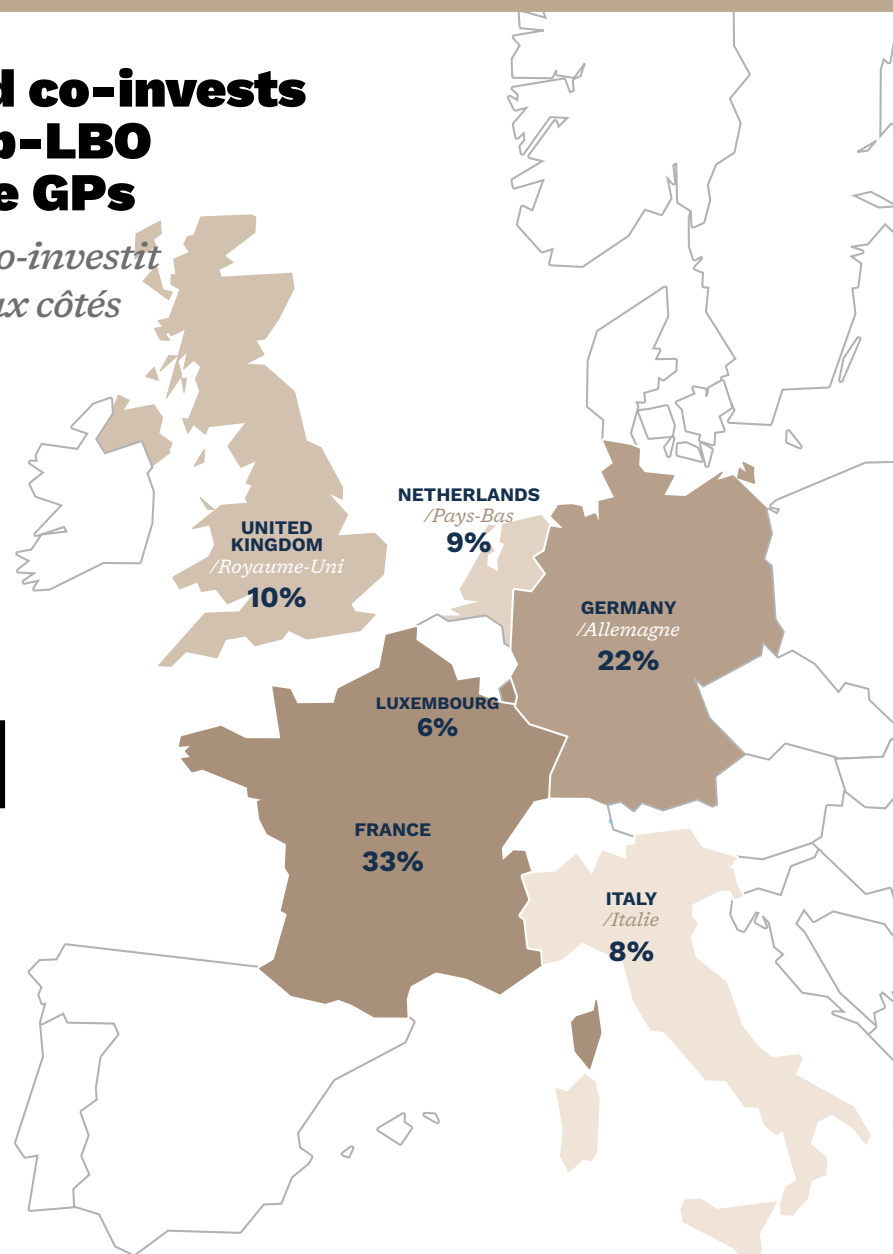


€32.2M

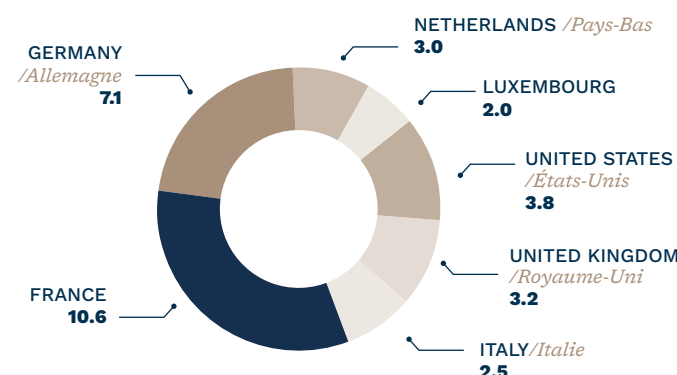
Commitments /Engagements

Geographical distribution of investments by HQ location

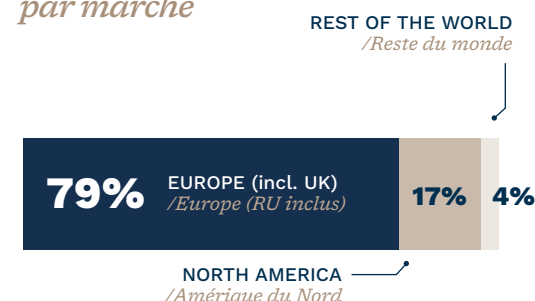
Répartition géographique des investissements selon la localisation des sièges sociaux



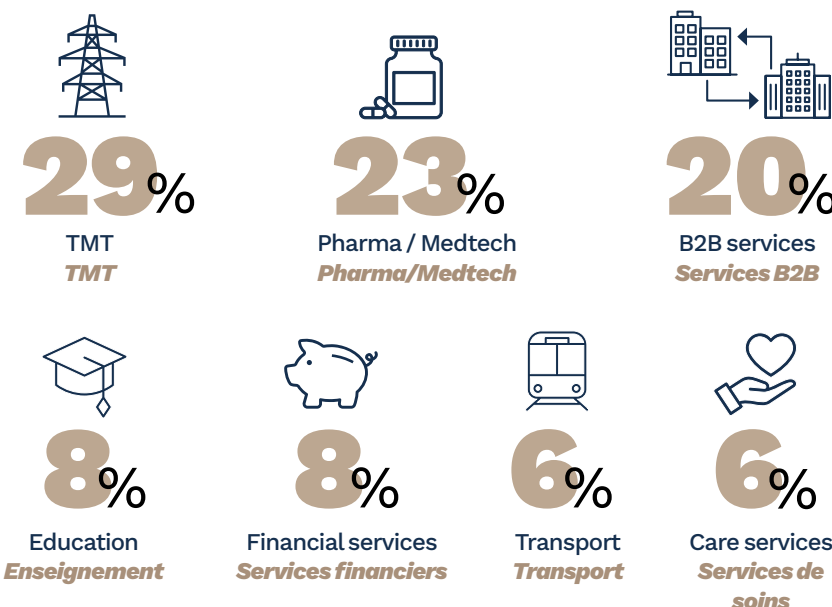
Commitments in €M / Engagements en M€



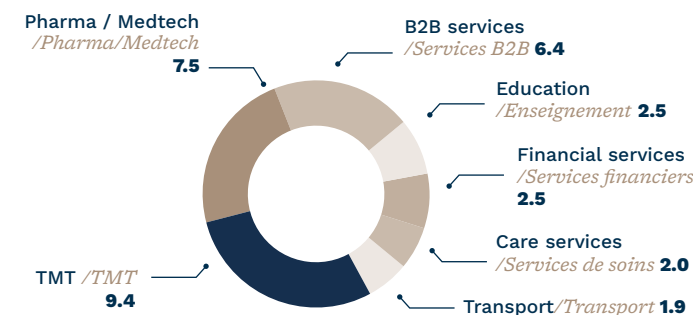
Distribution of investments by market / Répartition des investissements par marché



Sector breakdown /Répartition par secteur



Commitments in €M / Engagements en M€



Breakdown by portco's Enterprise value (€m) /Répartition par valeur (m€)

< €0.5Bn	21%	6.7
€0.5Bn - 1.5Bn	28%	9.1
€1.5Bn - 2.5Bn	25%	8.0
> €2.5Bn	26%	8.4
		32.2 €m



Simon Hardi
Partner, Omnes
Associé, Omnes

We continue to focus on investments with strong capital preservation characteristics. This means investing in leading companies that provide non-discretionary services or products, with high margins and cash generation, and strong visibility on revenue, with recurring business models like multi-year contracts or subscriptions. This investment strategy has demonstrated its merits when it comes to navigating complex macro-economic environments."

« Nous continuons à nous concentrer sur les investissements offrant de bonnes garanties de préservation du capital. Cela signifie que nous investissons dans des sociétés de premier plan qui proposent des services ou des produits essentiels, avec des marges et une génération de trésorerie élevées, et une visibilité accrue sur les revenus grâce à des modèles économiques récurrents, tels que des contrats pluriannuels ou des abonnements. Cette stratégie d'investissement a fait ses preuves dans des environnements macroéconomiques complexes. »

La santé, l'industrie et la finance sont parmi les secteurs les plus révolutionnés par l'intelligence artificielle (IA) applicative, avec des résultats probants en termes de productivité, d'efficacité et de compétitivité. Illustration avec Qiagen dans la santé, Opensee dans la finance et Michelin dans l'industrie.

*/L'IA applicative,
moteur de transformation
des entreprises*

Applicative AI, the driving force behind business transformation

Healthcare, manufacturing, and finance are among the sectors that have been most profoundly revolutionized by Applicative AI, with convincing results in terms of productivity, efficiency, and competitiveness. Examples with Qiagen in healthcare, Opensee in finance, and Michelin in manufacturing.

AI: a question of sovereignty for Europe

Held in Paris on February 10 and 11, 2025 and bringing together researchers, heads of state, and CEOs of the world's leading tech companies, what were the takeaways from the AI Action Summit? A final declaration calling for sustainable and inclusive AI that was adopted by 58 countries (although neither the US, nor the UK), a showcase for French AI talent, and the announcement of significant investment, with €109 billion in France and €200 billion pledged by the European Commission. These initiatives underline the commitment of France and Europe to the sector, while highlighting international differences about the regulation of this new technology.

IA : un enjeu de souveraineté pour l'Europe

Que retenir du sommet pour l'action sur l'IA qui a réuni à Paris, les 10 et 11 février 2025, chercheurs, chefs d'État et patrons des grands mondiaux de la tech ? Une déclaration finale plaidant pour une IA durable et inclusive adoptée par 58 pays (mais ni les États-Unis, ni le Royaume-Uni), une mise en lumière des talents français de l'IA et l'annonce d'investissements significatifs avec 109 milliards d'euros en France et une mobilisation de 200 milliards d'euros par la Commission européenne. Autant d'initiatives qui illustrent l'engagement de la France et de l'Europe dans le secteur tout en soulignant les divergences internationales sur les régulations de cette nouvelle technologie.

What do we mean by Applicative AI?

While Generative AI involves the automated creation of content, Applicative AI provides practical technological solutions to specific problems and needs in various sectors, including healthcare, finance, and mobility. It uses real-time data and advanced algorithms to automate tasks, improve decision-making, and personalize services.

IA applicative, de quoi parle-t-on ?

Alors que l'IA générative se concentre sur la création autonome de contenus, l'IA applicative apporte des solutions technologiques pratiques à des problèmes précis ou à des besoins concrets dans des secteurs variés comme la santé, la finance ou encore la mobilité. Elle s'appuie sur des données en temps réel et des algorithmes avancés pour automatiser les tâches, améliorer la prise de décision et personnaliser les services.

Qiagen: how AI is increasing the potential of molecular biology and medical diagnostics

/Qiagen ou comment l'IA vient booster la biologie moléculaire et le diagnostic médical

R&D, prevention, treatment, patient follow-up, healthcare systems: AI is involved at every stage of the healthcare pathway, paving the way for earlier intervention and more accurate, more effective medicine. A paradigm shift is underway, driven by players like Qiagen, a company that has revolutionized molecular biology.

In a healthcare market impacted by an aging population, an increase in chronic illnesses, unequal access to healthcare, and soaring medical costs, AI is proving particularly effective in meeting these challenges. With the ability to use cross-referenced data from medical, clinical, genomic, and historical sources, AI models have led to considerable advances: early detection of pathologies through predictive analysis, quick and accurate diagnoses, accelerated therapeutic development, personalized treatments, epidemic surveillance and prevention, and the automation of time-consuming processes in hospitals.

Towards an individualized approach to healthcare

AI's great breakthrough is its ability to shape personalized medicine, with tailor-made diagnoses and treatments. Qiagen, a leader in molecular diagnostic solutions, is at the forefront of this revolution. The company is behind companion diagnostics in oncology, which are key tools in personalized medicine, enabling the tailoring of treatments to individual genetic profiles. By assessing the likelihood of a patient's positive response to a treatment, they ensure effective treatments and minimize their side effects, while optimizing costs.



“

We use AI in a cross-functional way in R&D, production, and marketing to optimize our operational efficiency, but we also use it at a clinical level.”

« Nous utilisons l'IA de manière transversale dans la R&D, la production et le marketing pour optimiser notre efficacité opérationnelle, mais aussi au niveau clinique. »

Thierry Bernard
Qiagen's CEO
CEO de Qiagen

From results to clinical recommendations

Since it was founded, Qiagen has used digital technologies to improve the efficiency and accuracy of its products and services. “We use AI in a cross-functional way in R&D, production, and marketing to optimize our operational efficiency, but we also use it at a clinical level,” explains Thierry Bernard, Qiagen's CEO. “For example, for post-marketing surveillance, AI ensures the ongoing compliance of our products and guarantees their safety and efficacy in the event of bacterial or viral mutations.” AI is also used to quickly identify the most appropriate treatments, using algorithms that are more effective than traditional tests, and to transform the results from next-generation sequencing of DNA or RNA data into relevant clinical recommendations. Thierry Bernard is a firm believer in AI's considerable potential when it comes to diagnostics: “AI is an incredible tool for combining the results of in vitro diagnostics and those from imaging, with huge benefits for patients.”

R&D, *prévention, soins, suivi du patient, système de santé: l'IA s'invite à chaque étape du parcours de soins, ouvrant la voie à une médecine du futur plus précoce, précise et efficace. Un changement de paradigme s'opère sous l'impulsion d'acteurs comme Qiagen, qui a révolutionné la biologie moléculaire.*

Dans un marché de la santé marqué par le vieillissement de la population, la hausse des maladies chroniques, l'inégalité dans l'accès aux soins et l'explosion des coûts médicaux, l'IA se révèle particulièrement performante pour relever ces défis. Capables d'exploiter des données croisées de sources médicales, cliniques, génomiques ou historiques, les modèles d'IA ont favorisé des avancées considérables: détection précoce de pathologies par la technique de l'analyse prédictive, diagnostics rapides et précis, développement accéléré de thérapies, traitements personnalisés, surveillance et prévention des épidémies, automatisation des processus chronophages dans les hôpitaux.

Vers une approche individualisée des soins

La grande avancée de l'IA est sa capacité à façonner une médecine personnalisée avec des diagnostics et des traitements sur mesure. À l'avant-garde de cette révolution se trouve Qiagen, leader dans les solutions de diagnostic moléculaire. L'entreprise est à l'origine des diagnostics compagnons en oncologie, des outils essentiels à la médecine personnalisée pour adapter les traitements en fonction des profils génétiques individuels. En évaluant la probabilité de réponse positive d'un patient à un traitement, ils évitent des soins inefficaces et leurs effets secondaires, tout en optimisant les coûts.

Des résultats aux recommandations cliniques

Depuis sa création, Qiagen exploite les technologies numériques pour accroître l'efficacité et la précision de ses produits et de ses services. « Nous utilisons l'IA de manière transversale dans la R&D, la production et le marketing pour optimiser notre efficacité opérationnelle, mais aussi au niveau clinique, explique Thierry Bernard, PDG de Qiagen. Par exemple, en surveillance post-commercialisation, l'IA garantit la conformité continue de nos produits, leur sécurité et leur efficacité face aux mutations bactériennes ou virales. » L'IA est aussi utilisée pour identifier rapidement les traitements les plus adaptés grâce à des algorithmes plus performants que les tests traditionnels ou pour transformer les résultats venant du séquençage de nouvelle génération de données ADN ou ARN en recommandations cliniques pertinentes. Thierry Bernard est convaincu du fort potentiel de l'IA en matière de diagnostics: « L'IA est un outil formidable pour combiner les résultats des diagnostics in vitro et ceux venant des imageries, avec des bénéfices colossaux pour les patients ».



Opensee: how AI is optimizing data processing



/Opensee ou comment l'IA optimise le traitement des données

As the volume and complexity of financial data continue to grow, it is crucial that financial institutions must be able to use 100% of the collected data effectively and in real time. This challenge has been embraced by the fintech Opensee with its innovative approach; now, it has gone a step further with Agensee, its Agentic AI technology.

Every day, financial institutions have to process hundreds of billions of data points and, under pressure from regulators, these numbers are constantly increasing. Although many players have invested in data storage solutions, they struggle to make the most of their data's potential because of a lack of Big Data analysis solutions that can handle such quantity and complexity. They must then strike a balance between the cost of accessing their data, the workload required to process it, the constant push for productivity, and regulatory requirements.

Making data accessible and usable

This observation prompted Stéphane Rio to found Opensee in 2018, along with finance and deeptech experts. "We wanted to develop a solution to analyze Big Data to help business users quickly and thoroughly analyze and make use of the vast amounts of data available today, without the need to alter their

existing infrastructure," explains Stéphane Rio, founder and CEO of Opensee. "Using new-generation technologies, our platform can absorb the exponential growth of collected data. It enables traders, treasurers, risk and portfolio managers to make full use of stored data in real time, without any size limit. The final stage was to offer these business users an even simpler, more intuitive, and more natural way of searching their data. That is exactly what we've done with Agensee, our Agentic AI, which can be used to explore data by asking open-ended questions to obtain charts and graphs, reports in natural language, and even interactive dashboards."

Optimizing risk management practices

In a sector in which accuracy and speed are key, Opensee's solutions give financial organizations the tools to use their data more easily and in greater depth than ever before. This improves their ability to anticipate risks and make informed decisions in real time, leading to improved efficiency, time savings, and more meaningful roles for these organizations' employees. "We now allow querying of data that hasn't been migrated to Opensee to provide access to data that is often siloed and underused," Stéphane Rio says.

François-Xavier
Dedde,
Partner at Omnes
Associé chez
Omnes Capital

“

Opensee has created a solution that is tailored to the challenges of the sector, enabling financial institutions to reduce their costs, increase efficiency, and be more competitive by better serving their clients, thanks to robust data.”

« Opensee apporte une solution adaptée aux défis du secteur, réduit les coûts des institutions financières, les fait gagner en efficience et les rend plus compétitives en servant mieux leurs clients grâce à des données robustes. »

100%

The ultimate goal for financial institutions: using 100% of collected data

Objectif ultime pour les institutions financières : exploiter 100 % des données collectées

Alors que

le volume et la complexité des données financières ne cessent de croître, l'un des enjeux cruciaux pour les institutions financières est d'exploiter efficacement et en temps réel 100 % des données collectées. Un défi relevé par la fintech Opensee grâce à son approche innovante et qui a franchi un nouveau pas avec Agensee, sa technologie d'IA agentique.

Chaque jour, les institutions financières doivent traiter des centaines de milliards de données, des volumes qui ne cessent d'augmenter sous la pression des régulateurs. Si de nombreux acteurs ont investi dans des solutions de stockage de données, ils peinent à exploiter efficacement tout le potentiel de ces dernières en raison de l'absence de solutions d'analyse de big data adaptées à la quantité et à la complexité des données générées. Ils doivent alors arbitrer entre le coût d'accès à ces données, la charge de travail nécessaire pour les traiter, la quête constante de productivité et les exigences réglementaires.

Rendre les données accessibles et exploitables

C'est ce constat qui a amené Stéphane Rio à créer Opensee, en 2018, avec des experts de la finance et de la deeptech : « Nous voulions développer une solution d'analyse de big data adaptée pour aider les utilisateurs métier à analyser et à exploiter rapidement et en profondeur les vastes quantités de données disponibles aujourd'hui, sans qu'ils n'aient à modifier leurs infrastructures existantes. Utilisant une nouvelle génération de technologies, notre plateforme est capable d'absorber la croissance exponentielle des données collectées. Ainsi, les traders, les trésoriers, les gestionnaires de risques ou de portefeuille exploitent directement et en temps réel l'intégralité des données stockées, sans limite de taille. La dernière étape a consisté à offrir à ces utilisateurs métier un moyen encore plus simple, intuitif et naturel d'interroger leurs données. Cela a été réalisé avec Agensee, IA agentique, qui explore vos données en posant des questions ouvertes, fournit, dans un langage naturel, des graphiques ou des rapports et crée des tableaux de bord interactifs ».

Optimiser les pratiques de gestion des risques

Dans un secteur où la précision et la rapidité sont clés, les solutions d'Opensee donnent aux organisations financières les moyens d'exploiter leurs données avec une facilité et une profondeur sans précédent. Cela renforce ainsi leur capacité à anticiper les risques et à prendre des décisions éclairées en temps réel avec, à la clé, une efficacité améliorée, des gains de temps et une valorisation des métiers. « Il est maintenant possible d'interroger des données qui n'ont pas été migrées dans Opensee pour débloquent un accès à des données souvent silotées et sous-utilisées », se félicite Stéphane Rio.

Michelin: how AI “absorbs” complexities

Long used in manufacturing, AI is becoming increasingly prevalent in R&D and production processes, transforming value chains, increasing competitiveness, and boosting operational efficiency. These are just some of the reasons why Michelin is using AI, staying at the forefront of innovation and tackling the complexity of its operations.

As a pioneer in the adoption of new technologies, the manufacturing sector initially focused on the automation and robotization of its production lines. With the phenomenal progress of computing power and AI, these tools have become increasingly intelligent and can now interact with their environment in real time, optimizing industrial processes and relieving operators from repetitive tasks. Other advantages include reductions in material waste and energy consumption. And that's just the beginning. According to Deloitte⁽¹⁾, 86% of

/Michelin ou comment l'IA « absorbe » les complexités

surveyed manufacturing executives believe that AI-based factory solutions will be the primary drivers of competitiveness in the next five years.

Improving processes

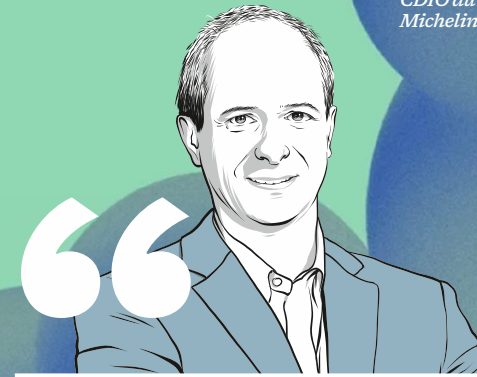
From R&D and the supply chain to its plants, AI is everywhere at Michelin. And the results speak for themselves in terms of time savings, efficiency, and sustainable development. “In R&D, AI enhances our ability to carry out digital simulations and predictive modeling, which considerably speeds up the design of new tire models,” explains Yves Caseau, Group Chief Digital and Information Officer at Michelin. “It is particularly valuable for developing new materials, predicting performance, and optimizing composition to improve sustainability, such as the use of bio-based raw materials.” For its production, Michelin uses digital twins to simulate and optimize processes in real time, thereby reducing material waste and energy consumption. The manufacturer

“

In R&D, AI enhances our ability to carry out digital simulations and predictive modeling, which considerably speeds up the design of new tire models.”

« En R&D, l'IA renforce notre capacité à réaliser des simulations numériques et des modélisations prédictives, ce qui accélère considérablement la conception de nouveaux modèles de pneus. »

Yves Caseau,
Group Chief Digital
and Information
Officer at Michelin
CDIO du groupe
Michelin



also relies on AI-based predictive maintenance and quality control systems to prevent equipment failure and guarantee product quality, using advanced computer vision technologies.

Safeguarding expertise

Although the transformation of manufacturing processes is creating new cybersecurity challenges, Michelin is particularly concerned about safeguarding its expertise. “That’s a key issue for Michelin,” Yves Caseau says. “We must understand how to use AI to absorb the complexity of our operations and go further and faster, but there must be no loss of expertise.”

Utilisée depuis longtemps par les industriels, l'IA prend de plus en plus d'ampleur au sein des processus de R&D et de production. Devenue incontournable, elle transforme les chaînes de valeur, augmente la compétitivité et booste l'efficacité opérationnelle. C'est le cas chez Michelin, qui a fait de l'IA sa principale alliée pour rester à la pointe de l'innovation et pour absorber la complexité de ses opérations.

Précurseur dans l'utilisation de nouvelles technologies, le secteur industriel s'est d'abord concentré sur l'automatisation et la robotisation de ses lignes de production. Avec les progrès fulgurants des capacités de calcul et de l'IA, ces outils sont devenus de plus en plus intelligents et capables d'interagir avec leur environnement en temps réel, optimisant ainsi les processus industriels et libérant les opérateurs des tâches répétitives. Autres bénéfices : moins de gaspillage de matériaux et de consommation d'énergie. Et ce n'est que le début. Selon Deloitte⁽¹⁾, 86 % des dirigeants du secteur industriel interrogés estiment que les solutions d'usine basées sur l'IA seront les principaux moteurs de compétitivité au cours des cinq prochaines années.

Augmenter les processus

De la R&D à la chaîne d'approvisionnement en passant par les usines, l'IA est partout chez Michelin. Et les résultats sont là, tant en termes de gain de temps, d'efficacité ou de soutien aux enjeux de durabilité. « En R&D, l'IA renforce notre capacité à réaliser des simulations numériques et des modélisations prédictives, ce qui accélère considérablement la conception de nouveaux modèles de pneus, souligne Yves Caseau, CDIO (Chief Digital and Information Officer) du groupe Michelin. Elle est particulièrement précieuse pour développer de nouveaux matériaux, en prédisant les performances et en optimisant les compositions pour favoriser la durabilité, notamment grâce à l'intégration de matières premières biosourcées. » Côté production, Michelin utilise des jumeaux numériques pour simuler et optimiser les processus en temps réel, réduisant ainsi le gaspillage de matériaux et la consommation d'énergie. L'industriel s'appuie aussi sur des systèmes d'entretien prédictif et de contrôle qualité basés sur l'IA pour prévoir les défaillances des équipements et garantir la qualité des produits grâce à des techniques avancées de visualisation.

Préserver les savoir-faire

Si la transformation des processus de fabrication engendre de nouveaux défis en matière de cybersécurité, c'est surtout la préservation des savoir-faire qui préoccupe Michelin. « C'est un enjeu clé pour Michelin, analyse Yves Caseau. Il faut savoir utiliser l'IA pour absorber la complexité de nos opérations, aller plus loin et plus vite, mais cela ne doit pas s'accompagner d'une perte de savoir-faire. »

(1) Source: Augmentir blog, The Evolution of AI in Manufacturing /Source : blog Augmentir, « L'évolution de l'IA dans le secteur manufacturier ».



66

4 questions for David Del Bourgo, CEO and co-founder of WhiteLab Genomics

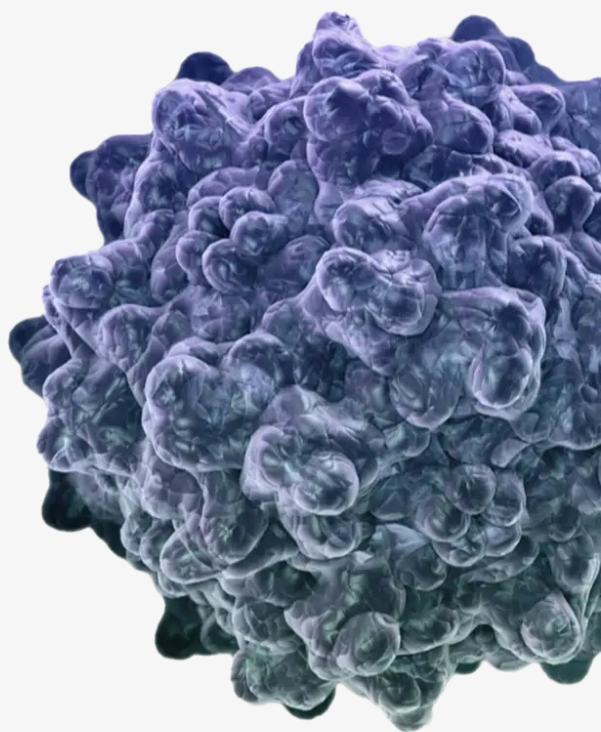


“Today, nobody is in any doubt as to AI’s potential for developing new drugs. The ecosystem has expanded considerably, driven by start-ups, major companies like Sanofi, and government support, as evidenced by the AI Summit in Paris.”

« Aujourd’hui, plus personne ne doute du potentiel de l’IA pour développer des médicaments. L’écosystème s’est énormément développé, porté par les start-up, les grands industriels comme Sanofi et le soutien des pouvoirs publics, comme en témoigne le sommet pour l’action sur l’IA à Paris. »

David Del Bourgo
CEO and co-founder
of WhiteLab Genomics
PDG et cofondateur
de WhiteLab Genomics

*Genetic scissors: a technique to modify a cell’s genome with pinpoint accuracy. It can be used to deactivate a gene, introduce a targeted mutation, correct a particular mutation, or insert a new gene (source: EMBL). /Ciseaux génétiques : technique qui consiste à modifier le génome d’une cellule avec une grande précision. Il est possible d’inactiver un gène, d’introduire une mutation ciblée, de corriger une mutation particulière ou d’insérer un nouveau gène (source : INSERN).



/ Quatre questions à David Del Bourgo, PDG et cofondateur de WhiteLab Genomics

At a time when AI was still just a distant promise and genomics was in its infancy, David Del Bourgo understood their huge synergistic potential. This visionary approach led him to found WhiteLab Genomics in 2019, a pioneering company in the acceleration of the development of gene therapy.

What led you to found WhiteLab Genomics?

I started my career as a biomedical engineer at GE Healthcare, before joining a genomics start-up in 2014. Working with researchers, I discovered the revolutionary potential of gene therapy: treatments that repair cellular functions by targeting the cells themselves, using DNA, RNA, or genetic scissors*. I also found out that the development of these therapies required 15 to 20 years and several billion dollars in R&D, while the most talented scientists were struggling to process the vast amounts of data available to them. This realization inspired me to found WhiteLab Genomics, alongside Julien Cottineau and Lucia Cinque, with the aim of helping scientists use data to speed up the large-scale roll-out of these treatments.

How is WhiteLab Genomics transforming gene therapy?

We carry out in silico, in vitro, and in vivo phase tests on our AI platforms, accelerating the identification and selection of the best candidates for our clients, who will then carry out clinical trials. This saves a significant



amount of time, with simulations carried out in a few weeks, rather than a few months or even a few years in a laboratory. This approach should reduce development costs and improve the return on investment for pharmaceutical and biotechnology companies.

What stage are you at today?

While the commercialization of molecules designed by AI will take a few more years, we are developing several promising programs, including one to restore vision by regenerating the retina’s cells and another to re-establish respiratory and neuronal functions via cellular repair. Our partnership with Sanofi, as part of the WIDGeT consortium, is speeding up our progress.

What are the next steps?

After a ramp-up phase that followed our fundraising of €10 million from Omnes and Debiopharm in 2022, we want to focus on the United States, South Korea, and Japan, which have very dynamic biotechnology sectors. We also want to develop new models and our own biologically active ingredients to further strengthen our independence, while pursuing strategic partnerships.

Alors que l’IA n’était encore qu’une promesse et que la médecine génomique faisait ses premiers pas, David Del Bourgo a perçu l’immense potentiel de leur synergie. Cette vision avant-gardiste l’a conduit à créer, en 2019, WhiteLab Genomics, entreprise pionnière dans l’accélération du développement des thérapies géniques.

/ Qu’est-ce qui vous a poussé à créer WhiteLab Genomics ?

Ingénieur biomédical, j’ai démarré ma carrière chez GE HealthCare avant de rejoindre, en 2014, une start-up en génomique. Au contact des chercheurs, j’ai découvert le potentiel révolutionnaire des thérapies géniques : des traitements capables de réparer les fonctions cellulaires en agissant à la source même de la cellule grâce à l’ADN, l’ARN ou les ciseaux génétiques^(*). J’ai aussi réalisé que le développement de ces thérapies nécessitait 15 à 20 ans et plusieurs milliards de dollars en R&D et que les scientifiques les plus talentueux peinaient à traiter les vastes quantités de données à leur disposition. C’est ce constat qui m’a conduit à fonder, aux côtés de Julien Cottineau et Lucia Cinque, WhiteLab Genomics, avec l’ambition d’aider les scientifiques à exploiter les données pour accélérer le déploiement massif de ces traitements.

Comment WhiteLab Genomics change-t-elle le paradigme des thérapies géniques ?

Nous réalisons les tests des phases in silico, in vitro et in vivo directement sur nos plateformes d’IA, accélérant ainsi la conception et la sélection des meilleurs candidats pour nos clients, qui vont ensuite

“WhiteLab Genomics has developed a unique technology that gives the company a considerable advantage in the rapidly expanding gene therapy market. This technology significantly accelerates the development of treatments, while reducing R&D costs.”

« WhiteLab Genomics a développé une technologie unique qui lui donne une avance considérable sur le marché en pleine expansion des thérapies génomiques. Sa technologie accélère significativement le développement de ces traitements, tout en réduisant les coûts de R&D. »

Renault Poulard
Partner at Omnes
Associé chez Omnes Capital

réaliser les essais cliniques. Le gain de temps est significatif avec des simulations réalisées en quelques semaines, contre plusieurs mois, voire des années en laboratoire. Cette approche devrait réduire le coût de développement et améliorer le retour sur investissement des sociétés pharmaceutiques ou biotechnologiques.

Où en êtes-vous aujourd’hui ?

Si la mise sur le marché de molécules conçues par IA prendra encore quelques années, nous développons plusieurs programmes prometteurs, notamment pour restaurer la vision en régénérant les cellules de la rétine et pour rétablir les fonctions respiratoires et neuronales via la réparation cellulaire. Notre collaboration avec Sanofi au sein du consortium WIDGeT accélère nos avancées.

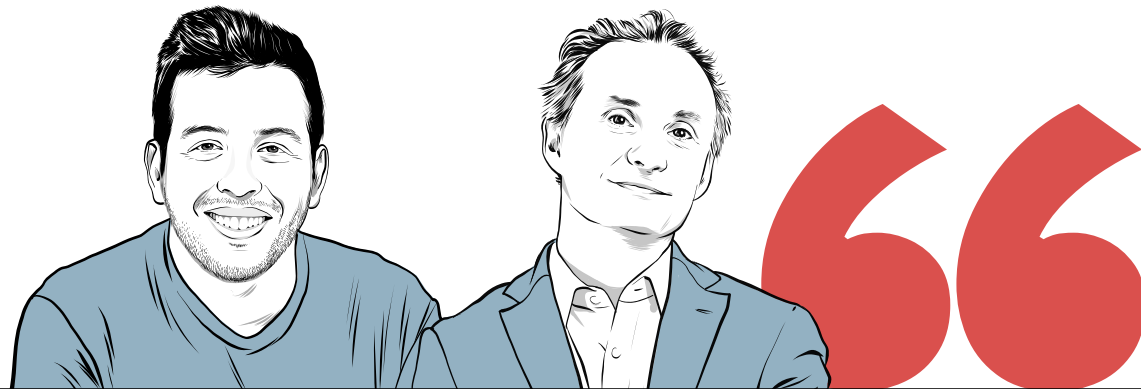
Quelles sont les prochaines étapes ?

Après une phase d’accélération suite à notre levée de fonds de 10 millions d’euros auprès d’Omnes Capital et de Debiopharm en 2022, nous souhaitons mettre le cap sur les États-Unis, la Corée du Sud et le Japon, des pays très dynamiques dans le domaine des biotechnologies. Nous voulons aussi développer de nouveaux modèles et nos propres actifs biologiques pour renforcer notre indépendance, tout en poursuivant des partenariats stratégiques.

66

Founded in 2019 by Tarik Dadi, Qantev specializes in data analysis and process automation for health insurers. After an initial funding round with Omnes in 2022, the French fintech continues to grow, with a funding round of €30 million in September 2024.

/ Fondée en 2019 par Tarik Dadi, Qantev est spécialisée dans l'analyse des données et l'automatisation des processus des assureurs santé. Après une première levée de fonds avec Omnes en 2022, la fintech française poursuit son ascension avec un tour de table de 30 millions d'euros en septembre 2024.



Tarik Dadi
CEO and co-founder of Qantev
/PDG et cofondateur de Qantev

Michel de Lempdes
Managing Partner at Omnes
/Associé Gérant chez Omnes

Qantev opts for AI and data to transform the health insurance sector

/ Qantev mise sur l'IA et les datas pour transformer le secteur de l'assurance santé

What exactly is Qantev?
/ Qantev, c'est quoi ?

Tarik Dadi: It's an AI SaaS platform that aggregates all the raw data for reimbursement claims and transforms it into usable information to help health insurers. Our solution is particularly disruptive in a sector in which digitalization is still in its infancy, with reimbursement decisions still based on manual processes: an army of doctors and nurses spend their days processing huge volumes of paper documents from hospitals and policyholders. Medical data is complex, which is why the health insurance sector has been slow to adapt to the data and digital transformations, unlike other types of insurance.

C'est une plateforme software as a service (SaaS) d'intelligence artificielle (IA) qui agrège toutes les données brutes liées aux demandes de remboursement et les transforme en informations exploitables pour aider les assureurs santé. Notre solution est particulièrement disruptive dans un secteur encore peu digitalisé, avec des décisions de remboursement qui reposent sur un processus manuel : une armée de médecins et d'infirmiers passent leurs journées à traiter des volumes considérables de documents papier provenant des hôpitaux et des assurés. La complexité des données médicales explique aussi le retard de l'assurance santé en matière de transformation data et digitale par rapport aux autres branches de l'assurance.

What are the challenges facing the sector and how are you addressing them?
/ Quels sont les enjeux du secteur et comment y répondez-vous ?

Tarik Dadi: We are confronted by two major challenges: firstly, health is becoming a global priority with growing demand for health insurance, particularly in emerging countries. At the same time, healthcare costs are skyrocketing and the demand for healthcare services is rising as a result of aging

populations and an increase in chronic illnesses. Hampered by its low level of digitalization and the absence of structured data, the current health insurance system struggles to meet this growing demand. With our technology, which uses a collection of AI models and highly specialized algorithms, we provide health insurers with tangible solutions, including automating and accelerating the reimbursement process, reducing errors, and preventing fraud.

Nous faisons face à un double enjeu. D'un côté, la santé devient une priorité mondiale avec une demande croissante en matière d'assurance santé, surtout dans les pays émergents. De l'autre, les coûts de santé explosent et la consommation de soins augmente sous l'effet du vieillissement de la population et de l'intensification des maladies chroniques. Le système actuel d'assurance santé, handicapé par sa faible

digitalisation et l'absence de données structurées, peine à répondre à cette demande croissante. Avec notre technologie basée sur une collection de modèles IA et d'algorithmes hyperspécialisés, nous apportons des solutions concrètes aux assureurs santé : automatisation et accélération des remboursements, réduction des erreurs, limitation des fraudes.

In your opinion, what are Qantev's strengths?
/ Quelles sont, selon vous, les forces de Qantev ?

Michel de Lempdes: Firstly, the outstanding performance of the team, led by Tarik and his co-founder Hadrien de March. We were impressed by their determination to address well-known but unresolved issues in the health insurance sector, their commitment to working with the best, and their successful

“

We were impressed by Qantev's determination to address well-known but unresolved issues in the health insurance sector, their commitment to working with the best, and their successful series B funding round, in a difficult 2024 market.”

« L'équipe de Qantev nous a impressionnés par son ambition de relever les défis non résolus du marché de l'assurance santé, par sa capacité à s'entourer des meilleurs et par sa levée réussie en série B en 2024, dans un contexte de marché tendu. »

Michel de Lempdes,
Managing Partner at Omnes
/Associé Gérant chez Omnes



series B funding round in a difficult 2024 market. Tarik epitomizes the entrepreneurial spirit that we look for at Omnes. Then there's the considerable potential of health insurance, a global market that is extensive, wide-ranging, and rapidly expanding, and in which Qantev is positioned as a pioneer of AI solutions that offer significant productivity gains.

D'abord, l'excellence de l'équipe, menée par Tarik et Hadrien de March, avec lequel il a fondé Qantev. Nous avons été séduits par leur ambition de s'attaquer à des problématiques bien connues mais non résolues sur le marché de l'assurance santé, par leur capacité à s'entourer des meilleurs talents et par la levée réussie en série B en 2024, dans un contexte de marché tendu. Tarik incarne parfaitement l'entrepreneuriat que nous recherchons chez Omnes. Ensuite, le potentiel considérable de l'assurance santé, un marché mondial, en plein essor, riche et profond, où Qantev se positionne en précurseur avec une solution d'IA génératrice d'importants gains de productivité.

85%

increase in efficiency, in comparison to manual processes

de gain d'efficacité par rapport aux processus manuels

10%

reduction in the total costs of payments

de réduction des coûts totaux des indemnités

How would you assess the progress made and the challenges ahead?

/ Quel est votre regard sur le chemin parcouru et les enjeux à venir ?

Tarik Dadi: We have proven that a Parisian start-up can attract major insurers from all over the world. Today, Qantev is entering an execution phase. After the first few years, during which our business developed very rapidly, we have reached the age of reason: we must deliver on our promises to our clients.

Nous avons prouvé qu'une start-up parisienne était capable de séduire de grands assureurs à travers le monde. Qantev entre aujourd'hui dans une phase d'exécution. Après de premières années marquées par le développement très rapide de notre activité, c'est l'âge de raison : nous devons concrétiser nos promesses auprès de clients exigeants.

Michel de Lempdes: Qantev's trajectory is remarkable: the company has successfully expanded internationally and established real credibility with major insurers, even before gaining a foothold in its domestic market. This is all the more impressive, given

“

Our technology is revolutionizing the health insurance market, which has previously been hampered by a lack of digitalization and complex processes. It transforms non-structured data into decision-making tools, enabling health insurers to improve their operational excellence.”

« Notre technologie révolutionne le marché de l'assurance santé, jusqu'ici freiné par une faible digitalisation et des processus complexes. Elle transforme des données non structurées en outils d'aide à la décision, pour que les assureurs santé améliorent leur excellence opérationnelle. »

Tarik Dadi,
CEO and co-founder of Qantev
/PDG et cofondateur de Qantev

that the health insurance market outside Europe is deregulated, particularly in Asia and North America. It was therefore vital to develop effective sales teams, something that Qantev achieved with great success.

La trajectoire de Qantev est remarquable : ils ont réussi leur internationalisation et construit une vraie légitimité auprès de grands assureurs, avant même de s'imposer sur leur marché domestique. C'est d'autant plus impressionnant que le marché de l'assurance santé hors d'Europe est libéralisé, notamment en Asie ou en Amérique du Nord. Il est donc essentiel de s'appuyer sur des équipes commerciales efficaces, ce que Qantev a parfaitement réussi.

Tarik Dadi: We are ahead of the game, but the rise of Generative AI and LLM (Large Language Models) is further intensifying competition. We must continue to build on the momentum developed with Omnes and our previous investors to accelerate our growth. This will involve recruiting talent across the entire spectrum of AI and Machine Learning to develop a more powerful and scalable platform and accelerating our expansion in Asia and North America, where the growth potential is huge. *Nous avons un temps d'avance, mais l'essor de l'IA générative et des large language models (LLM) intensifie la concurrence. Nous devons continuer à nourrir le momentum développé*

avec Omnes et nos précédents investisseurs pour accélérer notre croissance. Cela passe par le recrutement de talents sur tout le spectre de l'IA et du machine learning pour développer une plateforme plus robuste et scalable et par l'accélération de notre expansion en Asie et en Amérique du Nord, où le potentiel de croissance reste immense.

How would you describe your working relationship?
/ Comment décririez-vous votre collaboration ?

Michel de Lempdes: At Omnes, we look to work with the very best entrepreneurs, and Tarik is one of them. Our role is not to replace management; instead, we are present at key moments, to support reflection and decision-making. We share our experience, our business instinct, and our insights with Tarik, within a relationship of mutual trust that has developed over time.

Chez Omnes, nous essayons de miser sur les meilleurs et Tarik en fait partie. Notre rôle n'est pas de nous substituer au management, mais d'être présents aux moments clés, comme un miroir qui aide à la réflexion et à la prise de décision. Nous faisons bénéficier Tarik de notre expérience, de nos réflexes et de notre recul, dans une relation de confiance mutuelle qui s'est construite au fil du temps.

Tarik Dadi: Michel is by our side when things get intense... which happens quite a lot. As a first-time entrepreneur, I am constantly learning. I actually describe myself to my team as a “CEO in training”. In challenging times, Michel's experience and his ability to take a step back are vital attributes. *Michel est à nos côtés pendant les moments intenses... et ils sont nombreux ! En tant que primo-entrepreneur, je suis dans un apprentissage constant. Je me décris d'ailleurs souvent auprès de mes équipes comme un « CEO in training ». Dans les périodes complexes, l'expérience de Michel et sa capacité à prendre du recul sont des atouts essentiels.*



Clément Secchi, a friend of Omnes and an Olympic medalist



Clément Secchi, a high-level swimmer specializing in butterfly, was part of the Omnes Private Equity Accelerator's first cohort.

Born in Aix-en-Provence, Secchi studied at McGill University and the University of Missouri before joining the Cercle des Nageurs de Marseille. Specializing in the 100m and 200m butterfly and the 100m backstroke, he went on to become a seven-time Canadian university champion, a two-time French national champion, and a European silver medalist. His breakthrough came at the 2024 Paris Olympics, where he reached the 100m butterfly semifinal and won a bronze Olympic medal with the French team in the 4x100m medley relay, swimming the butterfly leg, a testament to years of perseverance and meticulous preparation. Secchi's approach to performance is built on a clear philosophy: setting ambitious goals and pursuing them relentlessly. "My training is driven by a constant desire to work harder than those around me, push beyond my limits, and lead by example," Secchi says. "Obstacles are part of the process—it's up to me to adapt, learn, and move forward. In my view, that's the key to my success." Away from the pool, Secchi is committed to his professional development, balancing his athletic career with new challenges. He now coaches entrepreneurs and executives, helping them hone their routines and perform in their respective fields. Omnes was thrilled to include Secchi in the first edition of the Omnes Private Equity Accelerator in 2024. "The Accelerator offered a fascinating window into how Omnes operates in the Private Equity space," Secchi explains. "At Omnes, there's a culture of learning, adapting, and finding an edge in competitive environments—just like the winning mindset I apply every day."

/ Clément Secchi, un ami d'Omnes médaillé olympique

Clément Secchi, nageur de haut niveau spécialisé en papillon, a fait partie de la première cohorte de l'Accélérateur Omnes Private Equity.

Né à Aix-en-Provence, Clément Secchi a étudié à l'Université McGill au Canada et à l'Université du Missouri, aux États-Unis, avant d'intégrer le Cercle des Nageurs de Marseille. Spécialisé dans le 100 m et le 200 m papillon, ainsi que dans le 100 m dos, il est devenu sept fois champion universitaire canadien, deux fois champion de France et médaillé d'argent aux championnats d'Europe. Il a percé aux Jeux olympiques de Paris 2024, en atteignant la demi-finale du 100 m papillon et en décrochant une médaille de bronze olympique avec l'équipe de France dans le relais 4x100 m quatre nages, en papillon. Autant de performances qui illustrent des années de persévérance et de préparation méticuleuse. Sa vision de la performance repose sur une

philosophie claire : se fixer des objectifs ambitieux et les poursuivre sans relâche. « Lors de mon entraînement, je suis guidé par une volonté constante de travailler plus que ceux qui m'entourent, de repousser mes limites et de montrer l'exemple », a déclaré M. Secchi. « Les obstacles font partie du processus – c'est à moi de m'adapter, d'apprendre et d'aller de l'avant. Pour moi, c'est la clé de ma réussite. » Au-delà de la natation, Secchi reste engagé professionnellement, équilibrant sa carrière d'athlète avec de nouveaux défis. Il coaché désormais des entrepreneurs et des cadres, les aidant à structurer leur routine et à optimiser leurs performances. Omnes a été ravie d'accueillir Secchi dans la première édition de l'Accélérateur Omnes Private Equity en 2024. « L'Accélérateur a ouvert une formidable perspective sur la façon dont Omnes opère dans l'univers du capital investissement », a partagé Secchi. « Il y règne une culture de l'apprentissage, de l'adaptabilité et de la recherche d'avantages compétitifs. Un état d'esprit gagnant que j'applique tous les jours. »

Nyck de Vries 2025 season

Omnes is proud to continue its partnership with Nyck de Vries for the 2025 season, during which de Vries will notably race for Mahindra in Formula E and return to the legendary 24 Hours of Le Mans with WEC. De Vries' drive for performance resonates with Omnes' investment philosophy — backing the best teams, technologies, and opportunities to deliver long-term success.

/ Nyck de Vries, saison 2025

Omnes est fière de poursuivre son partenariat avec Nyck de Vries pour la saison 2025 alors qu'il concourt, notamment, pour Mahindra en Formule E et qu'il fait son retour aux légendaires 24 Heures du Mans avec le WEC. La quête incessante de performance de de Vries résonne avec la philosophie d'investissement d'Omnes : soutenir les équipes, les technologies et les opportunités les plus performantes pour générer de la valeur durablement.



Launch of the Omnes Private Equity Accelerator / Lancement de l'Accélérateur Omnes Private Equity

Launched in 2024, the Omnes Private Equity Accelerator was designed to provide members of the Omnes community with a comprehensive overview of the Private Equity industry and its investment tools. Nyck de Vries explains how it all began. "The Omnes Private Equity Accelerator was created after a discussion I had with Omnes' CEO Serge Savasta, in which I voiced my interest in learning more about investing," says de Vries. "It was magical to see how the Accelerator came to life. I really enjoyed learning more, alongside other sportsmen and women and high-potential individuals from the Private Equity space." The first cohort brought together 35 individuals, from professional athletes to emerging talent among Omnes' Limited Partners, and the next generation of the Omnes team. The Omnes Private Equity Accelerator will be held every year.

En 2024, Omnes a lancé l'Accélérateur Omnes Private Equity, un programme conçu pour offrir aux membres de sa communauté une vision d'ensemble du secteur du capital investissement et de ses outils d'investissement. Nyck de Vries revient sur la genèse de l'Accélérateur : « L'Accélérateur Omnes Private Equity est né d'une discussion avec Serge Savasta, PDG d'Omnes, au cours de laquelle j'ai exprimé mon intérêt pour l'investissement. Sa création a été un moment fort. Apprendre aux côtés d'autres sportifs et de talents émergents du capital investissement a été particulièrement enrichissant ». La première promotion a réuni 35 participants, des athlètes de haut niveau aux jeunes talents des partenaires d'Omnes en passant par la nouvelle génération de l'équipe. L'Accélérateur Omnes Private Equity sera déployé chaque année.



Baskets aux Pieds

A charity supported by the Omnes Foundation

The Omnes Foundation is proud to support **Baskets aux Pieds**, a French charity that harnesses the power of virtual reality to improve the well-being of hospitalized children who are undergoing medical procedures. Since 2018, it has developed a unique model that helps reduce children's anxiety and discomfort during medical treatments.

La Fondation Omnes est fière d'accompagner Baskets aux Pieds, une association qui utilise avec succès la réalité virtuelle pour améliorer le bien-être des enfants hospitalisés. Grâce à des expériences immersives, elle les aide à mieux vivre les actes médicaux, réduisant l'anxiété et l'inconfort.

A transformative approach to patient care

Initially focused on pediatric oncology, *Baskets aux Pieds* has expanded to help patients in various medical disciplines. Using immersive real-world imagery of nature and sports, the charity creates virtual experiences that ease pain and stress. This innovative approach has been widely recognized by medical professionals, significantly reducing the need for sedation during procedures such as chemotherapy and lumbar punctures.

Expanding its impact

Baskets aux Pieds is active in 35 hospitals across France, including Paris, Bordeaux and Marseille, and has contributed to more than 6,500 hospital procedures. In 2024, the charity focused on training healthcare professionals to use its virtual reality toolkits and established a day-to-day support service. *Baskets aux Pieds* is now looking to expand internationally. 2025 will mark the charity's first steps in Africa, with plans to equip hospitals in Benin, Guinea, and Morocco.

Une approche transformatrice des soins aux patients

Initialement axée sur l'oncologie pédiatrique, *Baskets aux Pieds* a élargi son action à d'autres disciplines médicales. En utilisant des images immersives de la nature et du sport, l'association plonge les enfants dans des expériences virtuelles qui soulagent la douleur et le stress. Cette innovation a été largement reconnue par les professionnels de santé, réduisant de manière significative le recours à la sédation lors de procédures telles que la chimiothérapie et la ponction lombaire.

Un impact grandissant

Baskets aux Pieds intervient dans 35 hôpitaux à travers la France, dont Paris, Bordeaux et Marseille, ce qui représente plus de 6 500 interventions hospitalières. En 2024, elle s'est concentrée sur la formation des professionnels de santé à l'utilisation des boîtes à outils de réalité virtuelle et a mis en place un service d'assistance quotidien. *Baskets aux Pieds* souhaite désormais se développer à l'international. L'année 2025 marquera ses premiers pas en Afrique, avec l'engagement d'équiper des hôpitaux au Bénin, en Guinée et au Maroc.



/Baskets aux Pieds,
une association soutenue
par la Fondation Omnes



Scope

**Get all the latest from
Omnes, our partners,
and our markets on the
website:**

Retrouvez toute l'actualité
d'Omnes, ses partenaires
et son marché sur le site :

omnescapital.com

Contact us:

Contactez-nous :
communication@
omnescapital.com